

esempi pratici, come utilizzare i micro-dati per costruire le tue strategie di marketing. L'obiettivo è fornirti gli strumenti per leggere e ascoltare il mondo reale e il mondo digitale (entrambi in costante mutamento, sebbene a velocità diverse), e da qui pensare e agire di conseguenza con consapevolezza. Solo così è possibile prendere decisioni basate su dati oggettivi e non di pancia, senza più incrociare le dita e augurarsi: "Dai Vediamo! Speriamo che vada bene". In particolare, saprai come identificare i trend, analizzare la concorrenza e definire le buyer personas al di là dei dati demografici e psicografici (asettici i primi ed entrambi limitativi). Grazie all'analisi dei micro-dati ricostruirai i comportamenti delle persone in questa nuova zona ibrida in cui online e offline non conoscono più distinzione. Vedrai come testare le tue ipotesi di marketing con un minimo investimento di tempo e denaro. Con il Loop Funnel avrai la rappresentazione visiva dei tasselli che servono per scalare il mercato anche a livello internazionale. La reazione più comune di chi ha letto il libro e applica il metodo è: "I micro-dati mi hanno aperto un mondo! Ora mi sento più sicuro con il mio cliente e nel mettere a terra le strategie". La promessa è un metodo intuitivo, concreto, sequenziale, semplice da applicare ogni volta che dovrai affrontare un nuovo progetto o imprimere una svolta positiva a uno già esistente. BIOGRAFIA AUTORE Profondamente innamorato del marketing. Dal 2012 attraverso l'analisi dei micro-dati testo strategie, individuo il cliente profittevole e scalo il mercato per progetti di startup, pmi ed e-commerce. Inoltre, con grande passione, svolgo attività di mentorship e docenza per le startup dell'Università di Bologna.

[Copyright: 52556a07ffd2d424fa9eb8c0f1d786b1](https://www.52556a07ffd2d424fa9eb8c0f1d786b1)